TimeXtender en Power BI geven Marvesa inzicht in complexe data

Marvesa handelt wereldwijd in plantaardige oliën en vetten. Die worden als grondstoffen gebruikt door de veevoederindustrie of voor groene energie. Marvesa zocht een manier om haar financiële data te combineren met logistieke en commerciële data. E-mergo implementeerde TimeXtender voor ze, om de data praktisch te structureren en Power BI om van die data nu zelf rapportages te kunnen maken.

Een einde aan de wildgroei aan rapporten, gebruiksvriendelijke presentaties voor collega's op afdelingen Trade en Commercie en in drie klikken managementinformatie voor je neus die je zoekt. Kort gezegd was dat de wens waarmee Marvesa bij E-mergo aanklopte. "We hebben verkoop- en inkoopcontracten over de hele wereld. Allemaal met een eigen kostenplaatje en vaak in vreemde valuta. Sommige goederen komen bij ons per schip, andere per truck", somt Derk Otten, finance manager bij Marvesa op. "Wij moeten bruikbare managementinfo maken van de data die vanuit al die verschillende invalshoeken gegenereerd wordt. We hebben dat overzicht nodig voor de financiële boekhouding, maar net zo goed ook

"[...]Er is veel mogelijk met TimeXtender en Power BI, dus het werk is nooit helemaal af."

Derk Otten
Finance manager

Solution Overview

Bedrijfsnaam
Marvesa

Branche
Plantaardige oliën en vetten

Uitdagingen
- Een wildgroei aan rapporten

Oplossing
- TimeXtender
- Microsoft Power BI

Voordelen
- Beter risicomanagement rond vreemde valuta
- Meer zelfservice voor Marvesa
- Er zijn nu concrete inzichten beschikbaar voor de commerciële en financiële afdeling

TimeXtender & Microsoft Partner
E-mergo
www.e-mergo.nl

voor de commerciële aansturing van onze activiteiten. Blijven we binnen budget, hoe verloopt onze groei in bepaalde product- of klantgroepen en zien we bepaalde verbeterinitiatieven terugkomen in onze realisatie?"

Vreemde valuta
De oude rapportagetool voldeed niet meer aan die informatiebehoefte. Marvesa wilde zelf rapportages kunnen bouwen, zonder voor iedere wijziging bij een IT-leverancier aan te kloppen. Dus vroegen ze E-mergo in januari 2021 om hulp. "Samen met de IT-manager heb ik alle data naar TimeXtender gebracht en een model gebouwd dat aan hun informatiebehoefte voldoet", zegt Hugo Winkelhorst, Business Intelligence Consultant van E-mergo. "Ze willen bijvoorbeeld goed overzicht op de positie die ze innemen in complexe contracten en of ze niet teveel risico lopen in het vreemde valuta-deel. Hiervoor moest er ook aan de inrichting van het ERP-systeem nog een en ander gebeuren, zodat we de juiste data daaruit kunnen halen."

Na het inrichten van het datawarehouse was het tijd voor een nieuwe rapportagetool: Power BI. E-mergo's Business Intelligence Consultant Edmond Thaqi laadde het TimeXtender-model in om verschillende finance-rapporten te maken. "Het was voor mij best een uitdaging om te begrijpen wat Marvesa precies wilde zien, want het model en de formules zitten anders in elkaar dan een standaard inkoop-verkooptraject", zegt hij. "In het begin maakten we daarom precies wat Derk als opdracht gaf. Toen we beter bekend raakten met de materie konden we ook proactief meedenken over de beste manier om de data te presenteren. Marvesa heeft nu met verschillende rapportages inzichten in haar performance. Wekelijks of zelfs dagelijks krijgen hun medewerkers bepaalde rapportages in hun inbox."

"Er was eerst geen enkele vorm van selfservice", vult Hugo aan. "Maar nu kunnen alle soorten rapportages grotendeel zelf door de Business Controller van Marvesa worden gemaakt. Wij zorgen ervoor dat alle benodigde tabellen beschikbaar zijn in Power BI. Bij grote wijzigingen kunnen ze altijd bij ons aankloppen, zodat wij data voor ze ontsluiten of adviseren over datamodellen. Maar Marvesa zit nu zelf aan de dataknoppen."

In één oogopslag
Inmiddels is de eerste set aan rapportages al een tijdje in gebruik en werken E-mergo en Marvesa nu aan de complexere rapportages. "Denk dan aan beter

risicomanagement rond vreemde valuta. Wij hebben een euro-administratie, maar we kopen en verkopen ook aan derden in andere valuta. Dan wil je die orders end-to-end kunnen administreren en presenteren op een manier die neutraal is van koerseffecten", zegt Derk. "Het is best ingewikkeld om in je data zo'n link te leggen tussen je voorraadadministratie en je financiële administratie. Maar het gaat steeds beter. We hebben nu een strakke beheersing op onze marges en budgetrealisatie. Ook is de samenwerking tussen de commerciële afdeling en de financiële afdeling aanzienlijk verbeterd, doordat we hen met concrete inzichten verder kunnen helpen en de commerciële afdeling de waarde inziet van nieuwe datainzichten." Ook Hugo ziet verbetering na de implementatie van TimeXtender en Power BI. "De zelfservice is beter en ze kunnen nu dynamisch klikken in de data. Daardoor komt Marvesa makkelijker aan haar gegevens."

Met Power BI heeft Marvesa inmiddels ook de eerste stappen gezet in het gebruik van andere tools van het Power Platform. "Zo draait Power Automate flows bijvoorbeeld om de datasets dagelijks te vernieuwen", zegt Edmond. "Ook wordt er gemonitord of er iets faalt in de productieomgeving en worden de juiste mensen daarvan automatisch op de hoogte gebracht." Voor de toekomst verwacht Derk nog vaker te werken met E-mergo. "Ik ben heel positief over deze samenwerking. E-mergo is heel flexibel. Na de eerste rapportages willen we straks toewerken naar automatisering van meer voorspellende rapportages, waardoor we de marges voor de komende maanden inzichtelijk kunnen maken en kunnen challengen bij de commerciële afdeling. En uiteindelijk willen we ook meer met apps gaan werken. Bijvoorbeeld dat straks een offerte ook direct wordt opgenomen in TimeXtender. Er is veel mogelijk met TimeXtender en Power BI, dus het werk is nooit helemaal af."

"[...]Ook is de samenwerking tussen de commerciële afdeling en de financiële afdeling aanzienlijk verbeterd, doordat we hen met concrete inzichten verder kunnen helpen en de commerciële afdeling de waarde inziet van nieuwe datainzichten."

Derk Otten
Finance manager

Over E-mergo

De naam E-mergo is afkomstig van het Latijnse spreekwoord ‘luctor et emer¬go’ (ik worstel en kom boven). In Zeeland staat dit voor het overwinnen van de strijd tegen het water. Wij strijden natuurlijk niet tegen het water, maar we zorgen er wel voor dat bedrijven het hoofd boven water kunnen houden in de steeds groter wordende stroom van data.

Onder het motto ‘Manage your data, innovate your business’ helpen wij je het maximale uit jouw data te halen. Dit doen wij met behulp van Qlik, Mendix, Microsoft en TimeXtender, waarvoor wij software, training, consultancy en beheer leveren. Samen maken we het mogelijk voor jouw business om nieuwe verdienmodellen te creëren en kosten te besparen.

www.e-mergo.nl

E-mergo BV
Elektronicaweg 16a
2628 XG Delft
Telefoon : 085-0160411
E-mail: info@e-mergo.nl